

# Job Description

## Agente Monomandatario□

- **Nome e Funzione:** AGENTE DI COMMERCIO MONOMANDATARIO
- **Aree disponibili:** Province di: TV, PD, VI, VR, RO; BO, MO, RA, PR, RE, PC, RN;
- **Titolo di Studio:** Preferibilmente diploma di scuola media superiore o laurea;
- **Età:** tra i 25 e i 45 anni;
- **Esperienza nella vendita:** Almeno 3 anni nel settore dell'antifortunistica;
- **Relazione con i clienti:** capacità di interagire positivamente con i clienti a livello verbale e soprattutto non verbale, raccolta delle informazioni sull'azienda cliente e stesura dei rapporti visita;
- **Relazioni con i colleghi:** Capacità di interagire in modo entusiastico e propositivo con i colleghi del settore commerciale durante gli incontri casuali ma soprattutto in occasione delle riunioni commerciali durante le quali il contributo dei singoli sarà elemento fondamentale e distintivo;
- **Relazione con la struttura:** capacità di interagire in modo costruttivo con i colleghi della logistica, magazzino e ufficio acquisti promuovendo un'attività di collaborazione, capacità di lavorare per obiettivi (budget delle vendite da raggiungere);
- **Capacità individuali:** Estroverso, simpatico, sportivo, con spiccato senso di relazione, capacità organizzative (nella gestione delle visite, dei tragitti, degli orari); modesto con forte senso del dovere, conoscitore del linguaggio non verbale e del rapporto fornitore cliente: one to one, profondamente ottimista; profondo conoscitore delle dinamiche della trattativa con spiccata capacità alla conclusione.
- **Responsabilità del ruolo:** Garantire la gestione delle vendite in linea con gli standard aziendali: dare "valore aggiunto" all'immagine di efficacia ed efficienza dell'azienda sul cliente. Avere la coscienza di essere una "colonna portante" dell'azienda.
- **Il candidato deve esprimere entusiasmo per il ruolo ricoperto.**
  
- **Grado di rilevanza della funzione all'interno dell'azienda:** Alto
- **Caratteristiche personali importanti per la posizione:** Capacità organizzative, metodo, lavoro di squadra, capacità di relazione con il cliente, senso di responsabilità, problem solving.
  
- .....
- **Quali obiettivi dovrà raggiungere il candidato:** Budget di vendita stabilito;
- **Il candidato dovrà operare sotto la supervisione della Direzione Generale.**
  
- .....
  
- **Titoli Preferenziali:**
- Proprio Portafoglio Clienti
  
- .....
  
- **Azienda:** Sikura Srl
- **Numero di dipendenti:** 15;
- **Settore di attività:** Abbigliamento da Lavoro, calzature di sicurezza, dispositivi di protezione individuale;
- **Nome della persona che compila la job Description:** Pistolato Roberto.